

## FACTORIZING

# SIMPLIFIQUE LA GESTIÓN DE COBROS DE SU EMPRESA



UNA GESTIÓN DE COBRO  
SEGURA Y EFICAZ

OPERATIVA ONLINE A  
TRAVÉS DE CAIXAFACTURA  
Y CAIXABANKNOW

El *factoring* es un conjunto de **servicios de financiación, gestión de cobro y cobertura de insolvencia** para ventas a crédito nacionales e internacionales.

Está basado en la **cesión mercantil**, a favor de CaixaBank, de los créditos originados por sus ventas documentadas por facturas o por documentos cambiarios.

## SERVICIOS INCLUIDOS

- Estudio y selección de clientes.
- Financiación de facturas.
- Administración, control y seguimiento de las cuentas de clientes, así como de la gestión de cobro.
- Coberturas de riesgo de insolvencia.

## VENTAJAS ADMINISTRATIVAS

- Facilita el control contable de la cartera de facturas.
- Disminuye la carga administrativa.
- Reduce las gestiones por impagos.

## VENTAJAS COMERCIALES

- Clasifica a los deudores en función de un *rating* de crédito.
- Facilita la apertura de nuevos mercados.
- Permite ampliar la cartera de clientes.

## VENTAJAS FINANCIERAS

- Proporciona liquidez inmediata mediante la financiación total o parcial de las facturas.
- Mejora el circulante, ya que elimina del activo las cuentas pendientes de cobro.
- Amplía la capacidad de financiación y mejora los ratios de endeudamiento.
- Evita el riesgo de fallidos por insolvencia.

## EL FACTORING ES ADECUADO PARA:

- Empresas proveedoras de organismos de la Administración Pública (ayuntamientos, diputaciones, universidades, etc.), empresas de capital público (organismos y hospitales de la Seguridad Social, etc.) y grandes empresas del sector privado (automoción, grandes superficies, etc.), que pagan mediante cheque y transferencia o tardan mucho tiempo en enviar un documento negociable.
- Empresas con un número limitado de clientes que representen una parte importante de las ventas y con una concentración de riesgo que desean cubrir.
- Empresas que desean mejorar su estructura de balance, así como los ratios de liquidez, solvencia y tesorería, mediante la movilización de su cuenta de clientes.



APORTA INTERESANTES  
VENTAJAS EN LA GESTIÓN  
Y LA FINANCIACIÓN  
DE LAS VENTAS

## MODALIDADES DE FACTORING

### FACTORING SIN RECURSO

Cubre todas las prestaciones propias del servicio, **incluida la financiación de sus ventas y la cobertura de insolvencias**. Permite mejorar los ratios de su balance, ya que los créditos quedan fuera de éste y se transforman en tesorería.

### FACTORING CON RECURSO

Permite financiar las ventas a pequeñas y medianas empresas con una cartera de deudores con solvencia financiera suficiente, que pagan mediante cheque o transferencia o que tardan mucho tiempo en enviarle un documento negociable. También **soluciona la gestión administrativa y contable de su empresa**.

### FACTORING NACIONAL

Cuando los deudores de la operación son empresas nacionales o extranjeras ubicadas en España, permite **gestionar la totalidad de las ventas mediante la cesión de sus créditos** hasta el importe máximo clasificado.

### FACTORING DE EXPORTACIÓN

A través de Factors Chain International (FCI), la mayor red mundial de compañías de factoring, le ofrecemos un **servicio de estudio, clasificación y gestión de cobro** de sus clientes extranjeros, que le permitirá eliminar el riesgo de impago y fallidos.

## FORMAS DE FINANCIACIÓN

### LIQUIDACIÓN FACTURA A FACTURA

El abono se realiza por el importe de la factura, previa liquidación de los intereses y comisiones en un plazo máximo de 24 horas desde la recepción de la remesa.

### LIQUIDACIÓN POR CUENTA FINANCIERA

Una de las **modalidades diferenciales** de CaixaBank, que le permite optimizar los costes financieros de su empresa.

